



**OPTIME**  
Formazione  
Studi e Ricerche

**Corso professionalizzante on line**

## Il contratto di agenzia

La redazione e la gestione del contratto  
Le clausole principali  
Contenzioso e problemi operativi

**Giovedì 10 aprile 2025**



**Evento disponibile in videoconferenza**

La qualità degli eventi Optime fruibile da qualsiasi luogo, direttamente su PC o tablet

**Optime**  
Un brand di Paradigma Srl

Tel. 011.538686

Corso Vittorio Emanuele II, 68  
10121 Torino  
www.optime.it - info@optime.it



## Relatore

**Avv. Alberto Venezia**

**Avvocato** in Milano dal 1995, opera nell'ambito del diritto civile, commerciale e internazionale con una forte specializzazione in diritto commerciale e nella **contrattualistica e gestione del contenzioso** anche arbitrale relativo ai contratti di agenzia, concessione di vendita, distribuzione selettiva e franchising e alle reti di distribuzione in ogni settore.

Contratti di agenzia, agenzia assicurativa, agenzia in attività finanziaria, promozione finanziaria, franchising, concessione di vendita, procacciamento d'affari, distribuzione selettiva, mediazione sono in sintesi le aree di specializzazione. In questi ambiti opera con consolidata competenza, sia nella **consulenza stragiudiziale** – volta alla creazione, corretta gestione e applicazione della contrattualistica nazionale e internazionale – sia nel **contenzioso**, tanto a livello giudiziale (dinanzi ai giudici ordinari, giudici del lavoro, Corte di Appello e Corte di Cassazione) che arbitrale.

**Autore di libri di riferimento e manuali dedicati** al contratto di agenzia e alle reti distributive – Il contratto di agenzia. La concessione di vendita. Il franchising. XI ed., Milano 2023, A. Venezia – R. Baldi, Giuffrè Francis Lefebvre editore - e di numerosi articoli su vari quotidiani e riviste giuridiche specializzate. È spesso invitato a tenere lezioni, master e convegni sui contratti di agenzia, franchising e distribuzione commerciale, sia nazionali sia internazionali.

Il docente, nel corso dell'evento formativo, risponderà alle **domande** e alle **richieste di chiarimenti** formulate dai partecipanti. Eventuali quesiti potranno essere anticipati inviando una email all'indirizzo info@optime.it.

### Agevolazioni e formazione finanziata



#### EARLY BOOKING -20%

Inviando il modulo di iscrizione **entro il 20 marzo 2025** si avrà diritto a **una riduzione del 20%** sulla quota di partecipazione



#### PROGETTO GIOVANI ECCELLENZE -50%

Iscrivi una seconda risorsa che **non abbia compiuto il 30° anno** di età con una **riduzione del 50%** sulla quota di partecipazione



#### FORMAZIONE FINANZIATA

Finanzia la tua formazione utilizzando i **Fondi Paritetici Interprofessionali**. Paradigma offre la **completa e gratuita gestione** dei necessari adempimenti



#### EVENTO ACQUISTABILE SUL MEPA

Paradigma opera sul MePA e sui principali mercati elettronici di soggetti aggregatori e centrali di committenza

## Modulo di iscrizione Mod. 3.4 rev. 3

L'iscrizione si intende perfezionata al momento del ricevimento da parte di Paradigma Srl, del presente modulo di iscrizione da inviare via mail all'indirizzo info@optime.it - integralmente compilato e sottoscritto per accettazione. La Segreteria Organizzativa provvederà a inviare conferma dell'avvenuta iscrizione.



### Dati relativi all'evento

**Il contratto di agenzia**  
**Giovedì 10 aprile 2025**

### Dati relativi al partecipante

Nome \_\_\_\_\_ Cognome \_\_\_\_\_

Azienda/Studio/Ente \_\_\_\_\_

Funzione aziendale/Professione \_\_\_\_\_

E mail \_\_\_\_\_

Telefono \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

### Dati per eventuale partecipante under 30

Nome \_\_\_\_\_ Cognome \_\_\_\_\_

E mail \_\_\_\_\_

### Dati per la fatturazione elettronica

Intestatario fattura \_\_\_\_\_

Indirizzo \_\_\_\_\_

Città \_\_\_\_\_ CAP \_\_\_\_\_ Provincia \_\_\_\_\_

P. Iva/C. F. \_\_\_\_\_

Codice destinatario o PEC (Privati) \_\_\_\_\_

Codice univoco uff. (PA) \_\_\_\_\_

Codice CIG (PA) \_\_\_\_\_

Split Payment  SI  NO

OdA \_\_\_\_\_ Data OdA \_\_\_\_\_

Altri riferimenti \_\_\_\_\_

### Per informazioni contattare

Referente \_\_\_\_\_

Telefono \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

E mail \_\_\_\_\_

### Data e Firma

Ai sensi dell'art. 1341 c.c. si approvano espressamente le condizioni di partecipazione riportate sul sito [www.paradigma.it](http://www.paradigma.it) con particolare riferimento alle modalità di disdetta e alle variazioni di programma.

### Data e Firma

**Informativa Privacy**  
I dati forniti a Paradigma Srl sono raccolti e trattati, con modalità anche informatiche, esclusivamente per evadere la Sua richiesta di partecipazione all'intervento formativo e svolgere le attività a ciò connesse. I dati potranno essere trattati, per conto di Paradigma Srl, da dipendenti e collaboratori incaricati di svolgere specifici servizi necessari all'esecuzione delle Sue richieste. Il conferimento dei suoi dati, pur essendo facoltativo, si rende necessario per l'esecuzione del servizio richiesto.

Solo in caso di Sua autorizzazione i dati saranno inoltre conservati e trattati da Paradigma Srl per effettuare l'invio di materiale informativo relativo a prossime iniziative di Paradigma Srl. Lei potrà esercitare i diritti sanciti agli artt. 15 - 22 del Regolamento (UE) 2016/679 inviando una richiesta scritta a Paradigma Srl con sede in Torino, C.so Vittorio Emanuele II, 68, tel. 011.538686. Letta l'informativa, acconsente all'utilizzo dei dati inseriti nel presente modulo per l'invio del materiale informativo?

SI  NO

### Data e Firma

**Giovedì 10 aprile 2025**

## La disciplina del contratto di agenzia: Codice Civile e accordi economici

Evoluzione normativa nel diritto italiano  
L'efficacia delle Direttive e il ruolo della Corte di Giustizia  
Le principali pronunce della Corte di Giustizia e le ricadute sul diritto italiano  
La forma del contratto

## L'agenzia nei diversi settori

Agente di commercio  
Procacciatore d'affari: analogie e differenze rispetto all'agenzia e settori di rischio  
Subagente  
Agente di assicurazione  
Agente in attività finanziaria

## La zona e il diritto di esclusiva

Modalità di individuazione della zona  
Diritto di esclusiva e monomandato  
Efficacia dell'esclusiva  
Le modifiche degli elementi essenziali del contratto: zona, prodotti e provvigioni  
Patto di non concorrenza dopo la fine del rapporto e diritto all'indennità: evoluzione giurisprudenziale e possibilità di escluderla

## Gli obblighi dell'agente

Svolgimento di attività di promozione  
Le istruzioni del preponente  
Impedimenti dell'agente  
Attività di incasso  
Attività di coordinamento e agenti generali  
Attività accessorie  
Obbiettivi minimi di fatturato  
Star del credere  
Spese

## Il compenso

Modalità di determinazione  
Il diritto alla provvigione  
Termini di pagamento  
Gli affari diretti  
Gli affari non accettati e quelli non eseguiti  
Obbligo di invio degli estratti conto e delle scritture contabili: la CTU e il contenzioso

## La durata e la cessazione del contratto

Contratto a tempo determinato e indeterminato  
Le clausole di rinnovo e la trasformazione in contratto a tempo indeterminato: esclusione  
Il patto di prova: la Corte di Giustizia e il diritto all'indennità di fine rapporto  
Recesso ordinario e preavviso  
L'indennità di mancato preavviso  
Il recesso per giusta causa: requisiti e conseguenze  
La clausola risolutiva espressa: requisiti ed evoluzione della giurisprudenza in ordine alla sua effettiva applicabilità

## L'indennità di fine rapporto e i criteri di quantificazione

Evoluzione normativa  
Criteri di quantificazione tra AEC e art. 1751 c.c.  
I requisiti dell'art. 1751 c.c.

I casi in cui l'indennità non è dovuta  
Il limite massimo  
Termini di prescrizione e decadenza  
Casi pratici  
Il diritto al risarcimento del danno: orientamenti della Corte di Giustizia e limiti

## ENASARCO

Obbligo di iscrizione  
Trattamento previdenziale e FIRR  
Ispezioni ENASARCO  
Influencer e ipotesi di riqualificazione in termini di contratto di agenzia

## Le peculiarità dell'agente in attività finanziaria

Evoluzione normativa  
La riforma del 2010 e i successivi interventi  
L'OAM e l'elenco degli agenti in attività finanziaria  
Caratteristiche del contratto e monomandato  
I collaboratori  
I convenzionati o Dealers  
L'applicabilità degli AEC  
La sentenza Lexitor e l'intervento della Corte Costituzionale

## Le peculiarità dell'agente di assicurazione

Il Codice Civile e l'agente di assicurazione  
Quale regolamentazione per il contratto d'agenzia?  
Gli ANA: validità e ambito di applicazione  
La validità degli usi contrattuali  
La Direttiva IDD

## Avv. Alberto Venezia

*Alberto Venezia Avvocati*

L'approccio didattico adottato e il numero limitato dei collegamenti in videoconferenza consentiranno ai partecipanti di raccogliere importanti indicazioni su:

- la **gestione della rete e le modalità di redazione dei contratti di agenzia in tutti i settori economici, finanziari e assicurativi**
- la soluzione dei principali problemi relativi a **zona, territorio e modifiche unilaterali**
- l'esclusiva e il patto di non concorrenza
- la gestione dei diversi rapporti e le modalità di cessazione
- la negoziazione in tema di **quantificazione dell'indennità di fine rapporto**
- le particolarità degli **agenti in attività finanziaria**
- le particolarità degli **agenti di assicurazione**
- la **gestione del contenzioso** dinanzi al Giudice del lavoro, al Giudice ordinario e in sede arbitrale
- la CTU e l'esibizione delle scritture contabili
- la negoziazione e le modalità di **formalizzazione delle transazioni**

**Data dell'evento**

**Giovedì 10 aprile 2025**

**Orario dei lavori**

Accesso alla piattaforma 9.00 - 9.30  
9.30 - 13.30 14.30 - 17.00

**Quota di partecipazione**

€ 1.100 + Iva  
(Early Booking): € 880 + Iva

## Quota di partecipazione in videoconferenza

La quota di partecipazione in aula virtuale (diretta streaming) include la fruizione in diretta delle docenze, nonché l'invio, in formato elettronico, del materiale didattico che i relatori riterranno di mettere a disposizione. È inoltre prevista la possibilità di presentare in diretta domande e quesiti di specifico interesse a mezzo chat, nonché di sottoporli in via preventiva, inviando una email a [info@optime.it](mailto:info@optime.it) entro il giorno antecedente l'evento. In caso di **videoconferenza con accessi multipli** è necessario contattare la Segreteria organizzativa per un preventivo personalizzato.

## Modalità di funzionamento della videoconferenza

È possibile accedere all'aula virtuale da qualsiasi luogo, utilizzando il proprio PC o tablet con una connessione a Internet. La piattaforma informatica utilizzata da Paradigma (Adobe Connect) non necessita di requisiti tecnici particolari. Nei giorni antecedenti l'evento il partecipante riceverà per posta elettronica le credenziali e le istruzioni di accesso. Il giorno dell'evento sarà sufficiente selezionare il link che troverà nella mail e inserire le credenziali per accedere all'aula virtuale. Durante gli interventi, oltre a vedere e sentire i docenti, è possibile consultare simultaneamente la documentazione predisposta dal relatore. Ogni utente collegato potrà porre domande sulle tematiche affrontate, alle quali il docente risponderà nel corso dell'intervento.

## Modalità di iscrizione

L'iscrizione si perfeziona al momento del ricevimento del modulo di registrazione, da inviare via email all'indirizzo [info@optime.it](mailto:info@optime.it), integralmente compilato. Il numero dei collegamenti disponibili è limitato e la priorità d'iscrizione è determinata dalla data di ricezione del modulo di registrazione. Si consiglia pertanto di effettuare una preiscrizione telefonica.

## Modalità di pagamento

La quota di partecipazione deve essere versata all'atto della presentazione della richiesta di iscrizione e, in ogni caso, prima dell'effettuazione dell'evento formativo, tramite bonifico bancario intestato a:  
Paradigma Srl - Corso Vittorio Emanuele II, 68 - 10121 Torino  
c/o Banco BPM Spa  
IBAN IT 14 V 05034 01017 000000002530

## Formazione finanziata

La quota di partecipazione può essere completamente rimborsata tramite voucher promossi dai Fondi Paritetici Interprofessionali. Optime offre la completa e gratuita gestione delle spese di progettazione, monitoraggio e rendicontazione. La possibilità di accedere alla formazione finanziata con partecipazione mediante videoconferenza può variare a seconda dell'Ente erogante.

## Attestato di frequenza

L'attestato di partecipazione nominativo sarà rilasciato al termine dell'evento formativo ai partecipanti che hanno regolarmente preso parte ai lavori.

## Diritto di recesso e modalità di disdetta

È attribuita ai partecipanti la facoltà di recedere ai sensi dell'art. 1373 c.c. Il recesso dovrà essere comunicato in forma scritta almeno sette giorni prima della data di inizio dell'evento formativo (escluso il sabato e la domenica). Qualora la disdetta pervenga oltre tale termine si verifichi di fatto con il mancato collegamento alla videoconferenza, la quota di partecipazione sarà addebitata per intero e sarà inviato al partecipante il materiale didattico. In qualunque momento l'azienda o lo studio potranno comunque sostituire il partecipante, comunicando il nuovo nominativo alla nostra Segreteria organizzativa.

## Variazioni di programma

Paradigma, per ragioni eccezionali e imprevedibili, si riserva di annullare o modificare la data dell'evento formativo, dandone comunicazione agli interessati entro tre giorni dalla data di inizio prevista. In tali casi le quote di partecipazione pervenute verranno rimborsate, con esclusione di qualsivoglia onere o obbligo a carico di Paradigma. Paradigma si riserva inoltre, per ragioni sopravvenute e per cause di forza maggiore, di modificare l'articolazione del programma e di sostituire i docenti previsti con altri docenti di pari livello professionale. Per ulteriori informazioni è possibile contattare la Segreteria organizzativa al numero 011.538686 o all'indirizzo email [info@optime.it](mailto:info@optime.it).

PARADIGMA Srl  
Registro delle Imprese di Torino  
Capitale sociale Euro 50.000,00 i.v.  
P. IVA 06222110014

